



Visitador Médico

Sku: TITUEMCONL0046

Horas: 165

OBJETIVOS

- Capacitar al alumno en la utilización de las habilidades sociales y técnicas de ventas de modo que aumenten las posibilidades de conseguir los objetivos marcados.
- Conocer las habilidades que necesita el visitador médico para conseguir un trato humano adecuado a las necesidades de sus pacientes.

OBSERVACIONES

SKU: TITUEMCONL0046

CONTENIDOS

Módulo I: Práctica del visitador médico Práctica del visitador médico • El visitador médico. • Nuevo perfil del visitador médico. • La selección de visitadores médicos. • La formación del visitador médico. • Identificador a los profesionales de la salud. • La entrevista de ventas con el médico. • Técnicas de venta del visitador médico. • Ética profesional del visitador médico. • Aportación de la industria farmacéutica a la salud y el uso racional de los medicamentos y productos sanitarios. • Galería de situaciones. • Conclusiones.