



Los nuevos medios de cobro y financiación internacional

Sku: 3994EC

Horas: 10

OBJETIVOS

- Conocer los riesgos en el comercio internacional: nuevos medios de financiación.
- Analizar los servicios de factoring y forfaiting internacional.

CONTENIDOS

1. Los riesgos en el comercio internacional 1.1. Los nuevos medios de financiación como instrumento de protección ante los riesgos **2. Factoring internacional o de exportación** 2.1. Servicios de factoring 2.2. Ventajas derivadas de su utilización 2.3. Coberturas de riesgo 2.4. Factoring internacional frente a forfaiting **3. Forfaiting internacional** 3.1. Beneficios del forfaiting para el explorador / importador 3.2. El forfaiting como ventaja competitiva 3.3. Las empresas 3.4. Diferencia entre factoring y forfaiting **4. Arrendamiento financiero o leasing internacional** 4.1. Características principales 4.2. Variantes del leasing financiero 4.3. Casos del leasing aplicado a la exportación 4.4. Etapas de una operación de leasing 4.5. Principales ventajas del leasing 4.6. Desventajas del leasing 4.7. El precio 4.8. El leasing en Europa