



# Financiación para pymes.

**Sku:** CURVIDEO\_21

**Horas:** 8

## OBJETIVOS

- Ofrecer una formación básica que permita a cualquier gestor empresarial conocer las distintas fuentes de financiación y los productos más comunes que ofrece el mercado, así como ofrecer algunas claves a tener en cuenta a la hora de negociar con la banca.
- Mostrar las nociones generales de la financiación empresarial.
- Ofrecer una visión general de los productos financieros básicos más comunes que ofrece el mercado: préstamos, cuentas de crédito, etc.
- Ofrecer una visión de otros productos financieros, conocidos como “financiación especializada”: leasing, renting, confirming, etc.
- Exponer cómo funciona el capital riesgo y el papel que juegan a la hora de financiar proyectos empresariales.
- Dar a conocer el papel de las Sociedades de Garantía Recíprocas (SGRs) a la hora de ofrecer garantías para el acceso a la financiación.
- Ofrecer pautas básicas de interés a tener en cuenta a la hora de negociar con la banca.

## CONTENIDOS

- **Unidad 1. Financiación para pymes.**
  - El préstamo personal e hipotecario
  - La cuenta de crédito
  - El leasing y el renting
  - El confirming
  - El factoring y el anticipo de facturas
  - Descuento de efectos comerciales
  - El capital riesgo y las sociedades de garantía recíproca
  - Cómo negociar con la banca
  - Cuaderno de actividades