



## Concertación Telefónica y Visitas Comerciales (Sector Financiero)

---

**Sku:** PIN619745

**Horas:** 4

**Formato:** HTML

### OBJETIVOS

- Aprender sobre los conceptos básicos de llamadas telefónicas
- Utilizar herramientas para identificar oportunidades de negocio
- Desarrollar habilidades comunicativas para invitar correctamente a una reunión
- Utilizar técnicas efectivas para realizar una llamada telefónica
- Establecer argumentaciones persuasivas durante la visita comercial

### CONTENIDOS

- El curso de Concertación Telefónica y Visitas Comerciales (Sector Financiero) se enfoca en los fundamentos del contacto directo con el cliente.
- El objetivo es proporcionar a los participantes herramientas para concertar reuniones o visitas comerciales con sus clientes, así como para mejorar la efectividad de los mismos.
- Se abordarán temas variados, desde las estrategias de preparación para la llamada telefónica hasta tácticas avanzadas para la negociación.

- Al final del curso, los alumnos tendrán herramientas y habilidades necesarias para encontrar oportunidades de negocios y llevarlas a cabo.