



Concertacion Telefonica de Visitas Comerciales

Sku: PIN619730

Horas: 4

OBJETIVOS

- Comprender los conceptos basicos acerca del proceso
- Desarrollar habilidades para llevar a cabo reuniones exitosas
- Aprender acerca de las mejores practicas para realizar un seguimiento efectivo del proceso
- Estudiar la forma en que se pueden usar diferentes tecnicas y estrategias durante el emplazamiento
- Utilizar datos relevantes para obtener resultados optimos con los clientes

CONTENIDOS

El curso de Concertacion Telefonica de Visitas Comerciales prepara a los estudiantes para que manejen con exito la concertacion telefonica de visitas comerciales.

El programa les ayudara a comprender el proceso y las complejas estrategias necesarias para elaborar reuniones exitosas con potenciales clientes. Tambien aprenderan acerca de otros detalles relacionados como la asignacion de tareas, el seguimiento, el refuerzo de relaciones con clientes actuales y la generacion de nuevas oportunidades.