



El representante comercial o asesor técnico en servicios para la 24

Sku: CT0072

Horas: 10

Formato: HTML

CONTENIDOS

1. Características. funciones. actitudes y conocimientos. 2. Cualidades que debe reunir un buen vendedor /asesor técnico. 3. Las relaciones con los clientes. 4. Características esenciales de los productos y/o servicios que debe conocer un representante.