



## **El representante comercial o asesor técnico en servicios para la 24**

**Sku:** CT0072

**Horas:** 10

**Formato:** HTML

### **CONTENIDOS**

1. Características. funciones. actitudes y conocimientos. 2. Cualidades que debe reunir un buen vendedor /asesor técnico. 3. Las relaciones con los clientes. 4. Características esenciales de los productos y/o servicios que debe conocer un representante.