



## Negociación en el ámbito editorial

**Sku:** CT0191

**Horas:** 14

**Formato:** HTML

### CONTENIDOS

1. Concepto de negociación y agentes implicados. 2. Condiciones para una negociación efectiva. 3. Estrategias para la negociación. 4. Fases de la negociación. 4.1. Preparación. 4.2. Discusión. 4.3. Señales. 4.4. Propuestas. 4.5. Intercambio. 4.6. Cierre del acuerdo.