



# Los contratos de intermediación comercial

**Sku:** CT2244

**Horas:** 15

**Formato:** HTML

## CONTENIDOS

### **1. Intermediación comercial internacional.**

- 1.1. Tipos de intermediarios.
- 1.2. Red de venta internacional.
- 1.3. Delimitación entre los contratos de comisión, mediación y agencia.

### **2. Contrato de agencia.**

- 2.1. Concepto y características.
- 2.3. Principales obligaciones del agente.
- 2.4. Principales obligaciones del empresario.
- 2.5. Duración y extinción.

### **3. Contrato de distribución.**

- 3.1. Concepto y características.
- 3.2. Cláusulas de especial atención.
- 3.3. Principales obligaciones del distribuidor.
- 3.4. Duración y extinción.

### **4. Selección de agentes y / o distribuidores en el exterior.**

- 4.1 Comparación entre agente, distribuidor y otras figuras de intermediación.
- 4.2. Fuentes de localización de agentes y distribuidores internacionales.

### **5. Métodos de motivación, perfeccionamiento y temporalización de la red de ventas internacional: agentes comerciales, distribuidores y proveedores.**